

確かなロジックと、熱い思いがあれば必ずできる！！ 経営コンサルタントへのキャリア開発講座



インターフェイス代表
樋口明廣

昭和60年から中小企業の経営コンサルティング事業を展開。平成19年から会計事務所にコンサル・ノウハウを提供し、事業化を支援。全国150会計事務所を通じて中小企業の経営支援を行っている。一般社団法人経営アドバイザー協会理事長を兼任。

初めまして、インターフェイス代表の樋口です。

この講座は、経営コンサルタントになりたいという志をお持ちの方にご案内させて頂いております。私は、昭和60年から約30年間中小企業のコンサル事業を展開しており、社員とともにこれまで約2000プロジェクトのご支援をして参りました。平成19年からは中小企業を支える会計事務所様にコンサルノウハウを提供し、各地域でコンサル事業を展開して頂いております。

大きなコンサル市場と会計事務所

現在弊社がノウハウを提供している会計事務所は全国に約150事務所。その多くがスモールビジネスのコンサル市場の大きさを実感しております。受注も指導成果も問題なく進んでいますが、本業の税務業務も拡大し、コンサル部門の人材確保に課題があります。

コンサル人材の発掘について

一方で、コンサルになりたいがノウハウ習得や営業手法がわからずキャリア開発が進まないという方とも多く出会いました。そこで、弊社のコンサル事業をご理解頂き、人材に活躍の場を提供するきっかけができないかと思い、本講座を開催します。

コンサルを志す皆様のキャリア開発のキッカケをご提供できれば幸いです。皆様のご参加をお待ちしております。

【講座内容】

企業に成果を提供するコンサルティング業務の基本をご理解頂き、コンサルタントとしてのキャリア開発の方向性を見出して頂きます。

I. 経営コンサルタント業界を理解する

- ①多様化するコンサルティング業界を理解する
- ②スモールビジネスのコンサルティング市場を知る

II. インターフェイスのコンサル・ノウハウ

- ①7割を占めるという赤字企業は必ず黒字化できる
- ②企業に成果をもたらすコンサルノウハウの基本
- ③コンサル受注拡大のマーケティングノウハウの基本

III. スモールビジネスを支える会計事務所の実態

- ①会計事務所のビジネスモデルと課題
- ②黒字企業を輩出する経営支援型会計事務所とは
- ③コンサル人材の需要と必要な能力特性

IV. コンサルタントとしてのキャリア開発

- ①コンサルタントとして成功する生き方・考え方・働き方
- ②会計事務所系コンサル会社に就職する道
- ③コンサル事業を立ち上げる道
- ④ひとりコンサルから、コンサル会社になる道

【セミナー開催要領】

講師：インターフェイス 樋口明廣
東京開催 平成29年10月7日(土)13時～16時
会場：株式会社インターフェイス(JR神田駅より徒歩5分)
※お申込み後、会場地図を送付いたします。
参加費：無料 定員：20名様
※少人数制で、質疑応答の時間を充実します。

セミナー申込は今すぐFAXで！！ FAX：03-5413-7410

お申込み	<input type="checkbox"/> 東京会場(10月7日)に参加する	<input type="checkbox"/> 次回開催の際には、再度案内を希望する	
ご氏名		お住いの都道府県	
電話		e mail	
現在のお仕事		資格	

【お問合せ】株式会社インターフェイス TEL:03-5413-7897 久保山・樋口卓也

※ご記入頂いた個人情報は弊社の企画情報のご案内にのみ利用させていただきます。

本セミナーは経営コンサルタントになる事を志す個人を対象としております。同業者様のご参加はご遠慮頂いております。